

Draft video turnkey solution:

Idées

Idées :

→ Why ?

- Msg principal = 1 seul interlocuteur, liste des partenaires que Thales gère, but : montrer qu'on est capable d'installer et d'intégrer tout un écosystème ATM

→ How / What ?

- Timeline construction nouvelle runway + UTM : commence avec 1 radar, ensuite ATC, Navais, Tour, avec mise en avant produits Thales + 1 autre (trouver moyen de nommer sans mettre nom concu)
- Corridor drone : ajout piste (ajout elemnts complementaires tour+ILS etc) pour fret, avion arrive, au bout hangar, de ces hangar, drone part vers zone indus
- Integration drones et santé (transport médicaments) : corridor part d'un aeroport et se dirige vers hôpital
- Termine sur transfert de clés (Turnkey)
- Partie mili à integrer

Forme :

→ Image :

- mix images 3D et vraies (//Saab remote tower video [Saab Remote Tower - YouTube](#))
- garder idée fil bleu en signature [Thales Aviobook - YouTube](#), + [poussière d'étoile des images en constellation](#)

→ Son :

- voix off (+ impactant) en lien avec ce qui est montré (pb ici [Electrical Systems for Aviation - Thales - YouTube](#)) comme [NAV CANADA first in the world to deploy space-based ADS-B domestically - YouTube](#)
- musique bien dynamique (comme la video courte)

→ Durée : 2:00 – 2:30 , but de partager la vidéo sur les réseaux aussi

MODIFICATIONS / AJOUTS EVENUTELS :

Accentuer le coter why en faisant apparaître les key benefits, peut-être les faire dire par la voix off :

Local companies dans la partie building / installing

Safe & Cyber secure où on voit les PC

Quand les gens travail ensemble parler du fait d'éviter les extra costs et d'avoir donc une cost-effectiveness solution

Time-to-market dans la partie shipping ou commissioning ou ajouter les dtaes en bas et refaire une fries chronologique à la fin pour montrer la timeline

Compliance with global standards & regulation dans la partie testing ? ou design ?

Full scalable & secure integration of ATM systems dans la partie building/ installing?

Suupport to resilience btw civil & military, flexible use of airspace dans les scène mili

SCRIPT:

Introduction contexte:

Qu'il s'agisse de reconstruire tout l'eco systeme ATM d'un pays suite à une catastrophe naturelle (Ouragan sur Sint Maarten), d'agrandir un aéroport, de construire une base aérienne militaire, de créer un hub aérien à l'échelle d'un pays, ou encore de bâtir un éco-système pour permettre le trafic aérien autonomes, Thales (via son offre turnkey) met à disposition de ses clients son expertise.

Nos projets se décomposent en 5 étapes majeures:

FORMULATION

Nos consultants accompagnent les clients dans la définition de leurs besoins et dans le design de la gestion de votre espace aérien.

Par exemple, en définissant le meilleur positionnement des radars pour assurer la couverture de surveillance la plus complète possible.

Message-clé: Nous avons un rôle de consultant et de conseil pour traduire le besoin en exigences.

ENGINEERING & DESIGN

Une fois les spécifications du projet établies, les équipes de Thales créent pour nos clients les architectures des systèmes en y incluant les réseaux, les équipements, les infrastructures. Pour résumer, notre rôle ici est d'assurer à nos clients que l'ensemble des systèmes (qu'ils soient existants, Thales ou non Thales) fonctionnent parfaitement ensemble et que le passage à l'échelle / la transition se fait de manière la plus fluide possible.

Message-clé: capacité d'intégrer plusieurs systèmes (y compris de partenaires / concurrent) et d'assurer une transition douce.

INFRASTRUCTURE & EQUIPMENT

Que l'environnement soit civil ou militaire, installer des systèmes de surveillance, de C-UAV, (y compris à des endroits complexes), d'aides à la navigation, d'automatisation, bâtir les structures, construire les centres de contrôle et les tour, dessiner, creuser et bétonner les routes, etc. Peuvent représenter autant de parties prenantes / interlocuteurs à orchestrer en même temps.

C'est ici que Thales devient l'unique partenaire de confiance et gère tout pour le client.

Message-clé: Un seul interlocuteur, un seul contrat. Thales s'appuie sur des partenaires locaux et gère la maîtrise d'oeuvre. (environnement militaire pour le cas d'usage qui apparait sur l'écran. Cf: référence Australie avec civil/mili). Permet pour le client de réduire le risque et mieux maîtriser le budget

INSTALLATION, TEST & COMMISSIONNING

Une fois les infrastructures créées, Thales accompagne les clients pour délivrer, installer, paramétrer et intégrer chaque système (et sous-système) dans le projet global.

Thales est un partenaire de confiance pour la prise en compte de la vulnérabilité au moment de l'intégration et de la validation.

Message-clé: nous accompagnons nos clients également dans l'installation et le paramétrage des solutions ainsi que la détection des risques liés à la cybersécurité.

IN-SERVICE SUPPORT

Notre mission ne s'arrête pas simplement lorsque tous les systèmes sont installés et fonctionnels, notre rôle va plus loin: tout au long nous maintenons les systèmes et anticipons les pannes qui peuvent arriver grâce à notre expertise et notre réseau mondial d'experts.

(ici actrice en maintenancier mili puis civil pour démontrer que nous savons le gérer dans les deux environnements.

Là encore, nous pouvons tout gérer pour le client (afin qu'il alloue ses ressources à son business coeur ou à des activités à haute valeur ajoutée) => You run your business, we run your '*service operations*' (en gros).

CONCLUSION:

One partner, one contract, transition/upgrade/installation, Turnkey

(idée à creuser: la notion de clés qui passent d'une main (Thales) à une autre (client), représentant tout son système ATM).